

RESPONSABLE LIQUIDES H/F

Date : 29 avril 2024

Ad POTENTIEL, cabinet de recrutement et de conseil en valorisation des Ressources Humaines, assure des prestations dans le recrutement de Cadres, Managers, Dirigeants h/f, dans la détection de potentiels et l'accompagnement managérial sur le plan national.

Nous recherchons pour notre client, hypermarché de l'enseigne E.LECLERC, acteur incontournable de la grande distribution avec de forts projets de développement :

Un(e) Responsable Liquides (H/F).

L'entreprise est en pleine restructuration pour répondre aux nouvelles tendances du marché ainsi qu'aux besoins changeants de ses clients. Ils sont à la recherche de leur talent pour rejoindre leur équipe et contribuer à cette nouvelle dynamique.

En tant que Responsable Liquides, vous aurez l'opportunité de participer activement à cette transition passionnante et de jouer un rôle clé dans la croissance future de ce magasin.

Les missions seront de :

- Développer et mettre en œuvre des stratégies de vente et de marketing pour maximiser les ventes et la rentabilité des produits liquides.
- Animer et gérer une équipe de 12 personnes, en veillant à ce que les objectifs de performance individuels et collectifs soient atteints.
- Assurer la gestion efficace des stocks, en veillant à ce que les niveaux de stocks soient maintenus tout en minimisant les pertes.
- Établir et entretenir des relations professionnelles avec les fournisseurs, en négociant les conditions d'achat les plus avantageuses.
- Superviser la mise en œuvre des politiques de sécurité et d'hygiène alimentaire pour garantir le respect des normes réglementaires.

En rejoignant cette équipe, vous aurez l'opportunité de progresser dans votre carrière grâce à un programme de formation et de développement.

Leclerc Échirolles encourage activement la promotion interne et investit dans le potentiel de ses employés pour les aider à atteindre leurs objectifs professionnels.

Nous recherchons un candidat possédant les qualifications et compétences suivantes :

- Excellentes compétences en communication et en leadership, avec une capacité démontrée à motiver et à encadrer une équipe.
- Fortes compétences analytiques et capacité à prendre des décisions stratégiques basées sur des données.
- Orienté(e) résultats, avec une passion pour l'atteinte et le dépassement des objectifs de vente.
- Capacité à travailler de manière autonome tout en contribuant de manière collaborative à une équipe multidisciplinaire.
- Diplôme de BTS minimum, de préférence avec des bases en calculs commerciaux de marges et une expérience en négociation. Avec maîtrise des techniques de gestion (calculs commerciaux)

Nous recherchons un candidat ayant entre 3 et 4 années d'expérience dans un poste de responsable de rayon/secteur, de préférence idéalement dans le domaine des liquides. Un parcours antérieur dans la gestion du management est essentiel pour réussir dans ce rôle.

Rejoignez une équipe dynamique au cœur d'une transformation passionnante !

Contrat: CDI

Avantages: Tickets Restaurant + 12 jours de RTT pour vous permettre de concilier au mieux votre vie professionnelle et personnelle.

Candidature à envoyer sous la référence 24082 à

contact@adpotentiel.fr

Consultant en charge du dossier :

Florine LAGRANGE-PEROUX – 01 89 16 29 94.