

# Commercial H/F

**Date :** 2 août 2019

Ouest Combles (35 personnes, 2,8 millions d'euros de chiffre d'affaires) est le spécialiste de l'aménagement des combles, de la surélévation de maisons et de la pose de fenêtres de toit et verrières dans le Grand Ouest. Avec 40 ans d'expérience, l'entreprise apporte à ses clients un véritable savoir-faire, tant dans l'exécution des travaux que dans la gestion organisationnelle des chantiers et compte parmi les meilleures références dans son domaine d'activité. Seul professionnel du secteur réunissant en interne l'ensemble des compétences et le personnel pour répondre aux besoins de ses clients, l'entreprise réunit des Compagnons spécialisés dans chaque métier pour réaliser ses projets. Nous recherchons un(e) :

## Commercial H/F

### Missions :

Sous la responsabilité du Directeur Général, vous assurez le développement de l'entreprise sur le secteur de la Loire-Atlantique et plus précisément sur Nantes en réalisant la vente de prestations de remplacement de fenêtres de toit Velux et d'isolation de combles en laine soufflée. En relation directe avec le bureau d'études et les services commandes, travaux et administratif, vous procédez à des ventes qualifiées auprès d'une clientèle de particuliers et avez la responsabilité du chiffre et de la contractualisation de vos affaires. Vous développez votre activité commerciale et fidélisez vos clients grâce à une prestation de service supérieure, garant du respect des démarches et contrôle qualité.

### Profil :

De formation commerciale, Bac+2 NRC ou équivalent, vous disposez d'une expérience similaire d'au moins 3 ans dans ce type de fonction qui vous a permis(e) de développer une connaissance dans le domaine du bâtiment en général.

Rigoureux, autonome et organisé, vous avez le sens des responsabilités et souhaitez relever des défis dans une équipe à taille humaine, au sein d'une entreprise reconnue pour son expertise et son sérieux.

Vous aimez le travail en équipe et disposez d'une bonne capacité d'écoute, d'un esprit de service et du sens de la relation client.

Vos capacités relationnelles, votre conscience professionnelle et votre sens de la satisfaction client sont reconnus.